

REUNIÓN CON LA NUEVA DIRECCIÓN



Ayer, día 11 de Enero de 2024 se celebró una reunión en la que participaron los secretarios generales de los sindicatos, el CEO de la compañía, Marco Patuano, junto con algunos otros directivos.

Se inicio la reunión con una explicación del análisis realizado por nuestro CEO tras siete meses en el cargo, y el camino a tomar después de la fase de expansión que lleva la compañía desde 2018 aproximadamente. Esta fase ha llegado a su fin con una deuda cercana a los 20 mil millones de euros.

Esto supone un lastre importante tanto por el volumen como por la subida de los tipos de interés, por este motivo y tras analizar la compañía en su totalidad se prioriza el crecimiento orgánico y los negocios con buena rentabilidad y posibilidad de crecimiento. Por este motivo y según hemos podido leer en prensa hoy mismo: "Cellnex estudia la salida total o parcial en Austria tras lanzar la venta de Irlanda" (www.lainformación.com). Estos dos mercados son relativamente pequeños, están saturados y no hay posibilidad de crecimiento. Todo ello con el objetivo de reducir la deuda y devolver a la compañía a la senda de los beneficios.

Estas acciones y las tomadas desde el inicio de 2023 nos llevan a unos resultados económicos previsiblemente buenos. Dichos resultados se presentarán el 29 de Febrero.

Además de estas acciones de carácter financiero también se producen cambios en la organización de la cúpula directiva y corporación, creación del departamento de Regulación Legal con oficina en Bruselas y mayor inversión en sistemas para mejorar la eficiencia.

En cuanto a Cellnex España, nos comenta que es muy diferente a otros países, ya que no solo se centra en el negocio principal de las torres y fibra, sino que tiene otros negocios tecnológicos que aportan valor, no obstante, se está realizando un estudio junto con los clientes, que se prolongara el primer semestre de 2024, para analizar la viabilidad de algunos contratos de baja rentabilidad, y de esta forma internalizar servicios importantes actualmente externalizados.

En resumen, después de la euforia de compras en la temporada de rebajas, toca devolver todo aquello que no nos viene bien, recuperar algo de dinero y reducir el gasto para llegar a fin de mes. No obstante estaremos pendientes del cumplimiento de los acuerdos alcanzados con la Dirección y la garantía del empleo.

